



**Concentrez vous sur votre cœur de métier,  
nous nous occupons du reste**



# Stafiz accompagne les cabinets de conseil avec une solution orientée vers l'optimisation des ressources et des marges

Objectif

1

Gérer facilement  
l'ensemble des  
opérations de base

- >> Réaliser en ligne l'ensemble des **actions administratives classiques**
- >> **Réduire le temps passé** à enregistrer les temps, faire les notes de frais, ...
- >> Donner à chacun les **justes fonctionnalités** qui conviennent à son métier, et **pas plus**

Objectif

2

Gérer le cœur  
d'activité en  
temps réel

- >> Avoir en permanence une **vision exacte de l'activité** (chiffre d'affaires, taux de charge, ...)
- >> **Anticiper** les besoins
- >> Suivre facilement l'avancement et la **rentabilité en temps réel** d'une mission

Objectif

3

Avoir des rapports  
intelligents pour prendre  
les meilleures décisions

- >> Analyser l'activité globale ou par équipe via des **indicateurs clairs**
- >> Identifier l'ensemble des leviers pour **augmenter votre marge**
- >> **Comparer vos pratiques** et vos chiffres à ceux de vos concurrents
- >> Prendre les bonnes décisions stratégiques de **staffing**

# Un ensemble cohérent de modules complémentaires pour gérer l'activité de conseil

## Objectif 3

Avoir des rapports intelligents pour prendre les meilleures décisions



## Objectif 2

Gérer le cœur de l'activité en temps réel



## Objectif 1

Gérer facilement l'ensemble des besoins de base



# L'utilisation réelle de toute l'information disponible et fiable permet de suivre la rentabilité et d'optimiser les décisions

---



- ▷ Rapport sur les **taux de charge**
  - ▷ Rapport par **équipe / pôle**
  - ▷ Rapport par **client**
  - ▷ Rapport complet par **mission**
  - ▷ Rapport par **collaborateur**
  - ▷ Rapport des **prestataires**
  - ▷ Rapports **financiers** (commandes, facturation, ...)
  - ▷ **Comparaison** avec les autres cabinets
  - ▷ **Conseils** d'optimisation de l'activité
- et bien plus encore

# Exemple : le suivi de mission

## Éléments suivis dans une mission



- ▷ Staffing prévisionnel
- ▷ Temps passés saisis
- ▷ Plan de production



- ▷ Bons de commande
- ▷ Factures clients et paiements



- ▷ Jours des sous-traitants et co-traitants
- ▷ Factures sous-traitants reçues



- ▷ Notes de frais

## Indicateurs majeurs suivis

- ▷ Rentabilité au jour le jour (vendu / actualisé / attendu)
- ▷ Jours passés et prévus
- ▷ Valorisation de la production réalisée
- ▷ Valorisation de la production totale attendue

- ▷ Total facturé et restant à facturer
- ▷ Production réalisée à facturer
- ▷ Paiements en retard

- ▷ Jours externes consommés et prévus
- ▷ Factures reçues et paiements

- ▷ Notes de frais par personne
- ▷ Etat de la refacturation au client

# Trois modules au cœur de l'activité de conseil



## Staffing prévisionnel et réalisé

- ▷ Calendrier **prévisionnel**
- ▷ Saisie ultrasimple des **temps réalisés**, avec le degré de finesse adapté
- ▷ **Visibilité** sur l'activité
- ▷ **Recherche** de profils et compétences disponibles
- ▷ **Anticipation** des besoins
- ▷ Staffing **temporaire** (sans identification)



## Gestion de la sous-traitance

- ▷ Recherche de compétences et disponibilité parmi les **freelances et partenaires**
- ▷ Affectation aux missions
- ▷ **Temps passés et prévisionnels saisis** directement par les sous-traitants (si autorisés)
- ▷ Traitement des **factures** des sous-traitants et suivi des **paiements**



## CRM

- ▷ Gestion des opportunités et **propositions**
- ▷ Probabilités de gain pour **prévisions de CA** et de charge
- ▷ **Activités** et rappels
- ▷ Gestion des **contacts** et **organisations**

# L'ensemble des fonctionnalités administratives gérées de manière ergonomique



## Gestion des compétences et RH

- ▷ CV des consultants toujours à jour
- ▷ Recherche de consultants par compétences / disponibilité
- ▷ Gestion des congés et formations



## Notes de frais & congés

- ▷ Scan rapide des notes de frais sur la web app mobile, pour intégration immédiate
- ▷ Circuits de validation, refacturation au client et remboursement
- ▷ Demande et validation des congés



## Budget

- ▷ Saisie des budgets par équipe
- ▷ Suivi du budget vs réalisé au fil de l'eau
- ▷ Export facile des rapports pour les réunions de suivi



## Facturation client

- ▷ Gestion des bons de commande
- ▷ Création des factures client
- ▷ Edition en ligne Word et PDF
- ▷ Export des fichiers
- ▷ Suivi des paiements et alertes des retards éventuelles

# Bonus: de nouveaux modules à venir dans quelques semaines

---



## Recrutement

- ▷ Gestion du processus de **recrutement** pour traiter les candidats comme des clients
- ▷ Création des **fiches d'entretien** et synthèse par candidat
- ▷ Gestion des compétences et **fiches d'évaluation** des consultants



## Engagement des employés

- ▷ **Chat interne** avec fiche profils
- ▷ Diffusion de **sondages** (avis sur une proposition, enquête sur la motivation, expression des ressentis,...)
- ▷ Partage et remontée des **ressentis**

L'objectif d'un nouveau module tous les 3 mois



## Gains financiers immédiats

---

- ▷ Réduction du travail pour le **contrôle de gestion** : 20-50% selon les cas
  - ▷ **Rentabilisation** maximale des ressources grâce au staffing
  - ▷ Amélioration de la **marge des missions** : 5%+
  - ▷ **Temps gagné** par les consultants (saisie des temps, frais,...) et managers (gestion des missions): 5%
  - ▷ Arrêt des **frais** pour les divers autres outils
- *Impact immédiat sur la marge*

## Gains à moyen terme

---

- ▷ **Satisfaction** et rétention des collaborateurs
- ▷ Harmonisation et meilleure application des **processus internes**
- ▷ Implication de tous grâce à une **culture commune et un partage des données**

# Qui sommes nous ?

---

**Anciens consultants**, nous trouvions qu'il n'existait pas encore les outils adéquats pour **piloter l'activité**. Nous avons voulu construire un outil simple mais complet pour pouvoir prendre en temps réel **le pouls du cabinet**, agir et informer facilement, et prendre les bonnes décisions stratégiques.

**Nous avons gardé le trait de caractère des consultants de toujours vouloir optimiser et améliorer, n'hésitez pas à nous faire part de vos remarques, nous améliorerons encore la solution !**

# Certaines de nos forces pour vous accompagner dans ce projet

---



Une **réflexion stratégique** servie sur un plateau



Des **alertes** et rapports à la demande, en responsive sur tous les **supports**



Un **logiciel extrêmement souple**, conçu pour être totalement paramétrable et adaptable



Mise en **sécurité** des données et accès



Un projet **mené par nos équipes**, pour ne solliciter les vôtres qu'un nombre limité d'heures



L'équipe Stafiz à **l'écoute** et **totallement investie** pour votre réussite

// Nous serons heureux de vous faire une démonstration  
et d'étudier avec vous l'adaptation de l'outil pour épouser votre besoin

// [stafiz.com](https://stafiz.com)

Pierre Arbeille

+33 661 117 424

